

MAXWELL

2-6 csöves készülékek
egyen- és váltóáramra



Minden készüléknél

azonos
SZERÉNY

azonos
DINAMIKUS

azonos átvilágító
MIKRODIAL

Minden készülék bármikor 6
csöves szuperig kiegészíthető

Könnyen köt üzletet, a
Maxwell rádió tisztahangú,
szelektív, érzékeny és olcsó

Megtartja vevőjét, ha
Maxwell rádiót ad el

Nincs rizikója, a delcre-
dét mi viseljük

MAXWELL

rádió és villamossági rt.

Budapest, VII.,

Dohány-ucca 22. sz.

TELEFON: 44 - 999.

1-12. u.g. 16189
III. évi.

1. szám.

rádió és villamosság

M. M. MUZEUM KÖNYVTÁRA
Hirdetési Irodájánál
I. növekedésnap
19.34 / 25.02.

Felhívás!

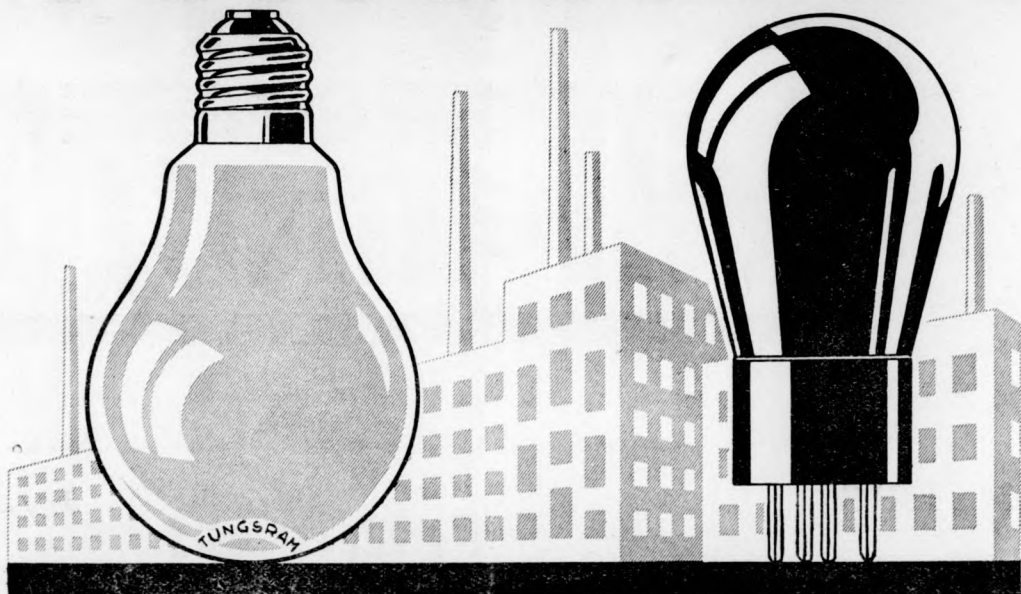
A fővárosi lapokat áttekintve kartársaink hirdetéseiben napról-napra olyan kitételeket találunk, amelyek a tisztességtelen versenyről szóló törvénybe ütköznek. F. hó 3-iki választmányi ülésünk foglalkozott ezzel a kérdéssel és elhatározta, hogy azokat a cégeket, amelyek eddig tisztességtelen versenyt követtek el, annak abbahagyására szólítja fel. Utasította továbbá az Egyesület ügyészét és hivatalos lapjának szerkesztőjét, miszerint kiserjék figyelemmel azokat a sajtóorgánumokat, melyekben kartársaink hirdetni szoktak és amennyiben azokban a tisztességtelen versenybe ütköző kitételeket találnak, az elnökségtől nyert felhatalmazás alapján, minden előzetes értesítés nélkül az ügyész köteles a pert megindítani.

Ugyancsak elhatározta a választmány, hogy a márkás cikkek eladásával foglalkozó kartársakat figyelemmel kíséri és amennyiben azt tapasztalja, hogy bármelyikük márkás cikket a gyár által előírt ár alatt ad el, azonnal megindítja a tisztességtelen verseny pert.

Nyomatékosan felhívjuk tehát kartársainkat, hirdetéseik szövegezését oly módon eszközölgék, hogy az mások érdekeit ne sértse. Felhívjuk továbbá kartársainkat, hogy márkás cikkeket áron alul semmi körülmények között ne hozzanak forgalomba.

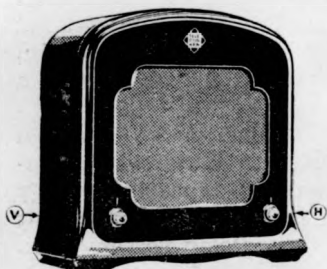
Az elnökség.

TUNGSRAM



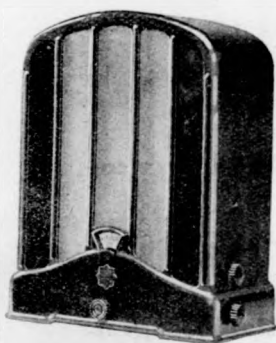
Megelégedett vevőt

csak tiszta hangu készülékek eladásával
szerezhet



a
REKORD
és a
DIADAL

kristálytisza hangját egy készülék
sem mulja felül.



TELEFUNKEN

GVÁRTJA SIEMENS & HALSKE R. T. MAGYARORSZÁGI GYÁRA
Budapest, VI., Nagymező-ucca 4. szám.

RÁDIÓ ÉS VILLAMOSSÁG

A RÁDIÓ-VILLAMOSSÁGI KERESKEDŐK ÉS KISIPAROSOK ORSZÁGOS EGYESÜLETE HIVATALOS LAPJA
MEGJELENIK MINDEN HÓ 10-ÉN.

Az Egyesület tagjai díjmentesen kapják

Előfizetési díj egy évre: Pengő 4.—

Külföldre Dollár 1.—

Hirdetési tarifa:

59 ^m/_m széles ^m/_m soronként ... ar. P —25

Ujdonság beiktatás darabonként ar. P 5.—

SZERKESZTŐ-BIZOTTSÁG:
Ellenbogen Lajos dr., Kun Ármin dr.
és Marosi Pál

Szerkeszti: BIRÓ KÁROLY.

Csekkzámla a Budapesti Iparbank Rt. nál IV. Eskü-tér 8

Szerkesztőség és kiadóhivatal:
Budapest, VI., Andrássy-ut 48.
TELEFON 158—32.

Hivatalos órák hétköznap, szombat
kivételével 18—20 óráig.

Nehéz esztendő következik

Régi szokáshoz híven az újév küszöbén áttekintjük az elmúlt évek eseményeit és azokból következtetést igyekszünk levonni az elkövetkező évre.

Az 1932. év első napjaiban világossá vált, hogy az 1931. december 7-én életbelépett csövegyszemély képtelen a csőárak detailárát betartatni. E ténynek okai nagyrészt a csőkartell megalakításának módjában keresendők. Mikor a csőkartell megalakult, egyes cégeknek igen nagy kötések voltak, mélyen a kartell által megállapított árak alatt. Természetes tehát, hogy azok a cégek, amelyek ily ólcsó csövek birtokában voltak, ezeket a csöveket a detail-fogyasztónak olcsóbban juttatták, mint amennyiért a kartellnál azokat a kereskedő beszerezhetette. Ennek következtében a többi cégek árúikat nem a gyáraknál, hanem a kereskedő társaiknál szereztek be. Kialakult a zug-cső-forgalom. Ez az állapot az egész esztendő végigkísért. A gyárak csökötéseik alapján utolsó szállításaikat szeptember hó közepén eszközölték, minek következtében a csőpiacon a helyzet október folyamán már egy kissé javult az árrontások száma és így az árbetartás ellenőrzésére delegált bizottság munkája is csökkent. Mindamellett a helyzet még ma sem tiszta. Árrontások, ha igen mérsékelt számban is, de még mindig előfordulnak.

A készülékpiacon éppen fordított a helyzet. Az év elején sokkal kevesebb az árrontás, mint a végén. Ennek okai viszont másutt, részben az üzletelenségben, részben a gyárak üzletpolitikájában keresendők. Üzletelenség a főök, de más okok is közrejátszanak. Így, amíg az elmúlt szezonban a gyárak árpolitikája szerint a részletárak és a készpénzárak között (rövid terminusnál) nem volt különbség, az 1932/33-as szezonban 10—20% differencia van. A különbség következtében ebben a szezonban több a készpénzüzlet, amely sokkal inkább engedi meg az árrontást, mivel a kötés nem kerül a gyár elé. Az árrontásokon kívül a készüléküzletnek más gyengéje is van. Az 1931—1932. szezon igen korán fejeződött be és az idei szezon

későn és lánghán indult. A késői indulásnak okát abban kereshetjük, hogy 1932. évben nem sikerült egy kiállítással a közönséget felrúzni és amikor szeptember közepén, ha tartottan is, de megindult az érdeklődés, néhány hét múlva megkezdődtek a nyíregyházi és magyaróvári relék próbaadásai, ennek következtében egyes vidéki és fővárosi lapok indokolatlan rémhírei, amelyek a nagyközönség vásárlási kedvét teljesen elvették. Ez a jelenség nemcsak nálunk, mint azt kiváló munkatársunk, Rökk Gyula, jelen számunkban az osztrák helyzetről szóló cikkében megírja, hanem mindenütt jelentkezik, ahol óriás adót építenek. December elején Tomcsányi István postafőmérnök a rádióban Egyesületünk kérésére tartott előadásában igyekezett a nagyközönség félelmét eloszlatni, azonban ennek az előadásnak, ha volt is hatása, nem oly nagymérvű, hogy a piac helyzetét ez lényegesen befolyásolhatta volna.

Tomcsányi főmérnök előadásával egyidejűleg egy komolynak ígérkező akció indult meg ugyancsak Egyesületünkől kiindulással, mely széleskörű rádiópropaganda kifejtését célozta. Sajnos, Szóts Ernő, a Studio kiváló igazgatójának halála és a karácsonyi és újévi ünnepek az akció folytatását kissé megakasztották, de remélhetőleg a közeli napokban az új igazgatóság közreműködésével nagyobb lendületet vesz.

Az 1931-ben megalakult szerelésanyag kartell egyáltalában nem felelt meg hivatásának, így a közelmúlt napokban az összes szerelésanyag-gyárak részvételével újra alakult, ennek működéséről — hatását még nem ismerhetve — nem számolhatunk be.

Múlt év szeptemberében az eddig működő négy kartellben lévő kábelgyár mellé egy új kábelgyár, az »Ariadne« kábelgyár alakult, ez utóbbi kartellen kívül, minek következtében a kábelpiacon a helyzet egészen megváltozott. A kartell mindent elkövetett az új konkurrens letérésére. Hogy mi okból, azt nem vizsgáljuk, de

**Nincs szükség külföldi árura,
árban minőségben vezet**

Forgalomba hozza:

ENGEL KÁROLY, VII., Vörösmarthy ucca 16.

Always

tény, hogy az »Ariadne« kábelgyár nem kapta meg a zöld-fehér fonalat és így üzleti tevékenysége csak igen szűk térre szorult. A kartell az új konkurrens megjelenésére Volta néven új huzalfajtát hozott a piacra, melynek ára mélyen alatta van az eddigi huzaláraknak, láthatólag az új gyár letörésére.

A Rádió és Villamosság mult év novemberi számához a rádiószakosztály határozata folytán levelezőlapokat mellékelünk, melyben a kartársak oly irányú nyilatkozatát kértük, óhajtják-e kötelezőleg bevezetelni a rádiókészülékek bemutatási díjának szedését. A beérkezett válaszok 87%-a igennel szavazott, így rádiószakosztályunk legközelebbi ülésén módot fog keresni, e csaknem egyhangú határozat következtében, a bemutatási díj szedésének kötelezővé tételére.

Az elmúlt év küzdelmes, nehéz volt. Nézzük meg, mit várhatunk az újévtől. Nyiregyházán, Magyaróvárt és Miskolcon már működnek a relé adók. Az eddigi külföldi tapasztalatok alapján előre látható, miszerint az adók működésének megkezdése után két-három hónap múlva azok hatókörzetében üzleti fellendülés várható. Ugyancsak fellendülésre kell elkészülni a Dunántul déli részén, ahol is a pécsi relé nemsokára megkezdli működését. A 120

kw-os adó, mint azt már jeleztük, csak 1934. elején kezdli meg próbaadásait, így az idei szezon, mely már a vége felé közeledik, csakhamar bezárul és az 1933-34-es szezon még gyengébbnek várható, mint az idei volt. Minél közelebb érkezzük az őriasadó megnyitáshoz, annál inkább ki fog alakulni a közönség körében az az elgondolás, hogy »megedrom a nagy adót«; ez ellen küzdeni csaknem teljesen céltalan. Megmenteni az elkövetkezendő szezonot csak oly módon lehetne, ha a posta meglepetésszerűleg még a nyár vége felé üzembehelyezné az új lakitegyi adót, mire azonban egyáltalában nem számíthatunk.

Az elektromos szakma helyzete annyira összeforrt az általános gazdasági helyzettel, hogy annak vizsgálata egyértelmű az egész ország gazdasági helyzetének vizsgálatával, ami szűk körünket tekintve, nem lehet hivatásunk.

Biztatással a közel jövőre ugyan nem szolgálhatunk, de eltekintve az elkövetkező szomorú évtől, bízunk szakmánk nagy hivatásában. A rádió és villamosság a kultúrával együtt terjed. A kultúra terjedése felkelti cikkeink szükségletét és mi mindenütt, ahol csak üzletet költünk, a kultúrát is terjesztjük.

Hivatásunk tudata adjon erőt és kitartást az elkövetkező nehéz időkre mindannyiunknak.

Gondoljunk a jövőre . . .

Hét év óta felfelé ívelő szakmánk meredek vonala az 1932-es évben hirtelen megtört. Ha okát vizsgáljuk; úgy azt három összetevő eredményének tudhatjuk be. Az első ok a gazdasági viszonyok általános romlása, a második a nagyadó épülésével kapcsolatos hírlapi közlemények, a harmadik legnyomósabb ok pedig gyáraink hibás üzletpolitikája.

Az 1932-33-as szezon derekán vagyunk, de egyben biztos, hogy annak utolsó napjait éljük. Gondoljunk a

jövőre és okuljunk külföldi tapasztalatokon, meg a saját kárunkon, amíg nem késő!

A romlás okait egyenként megvizsgálva, nézzük, milyen módon lehet az okokat kiküszöbölni, vagy azok hatását ellensúlyozni.

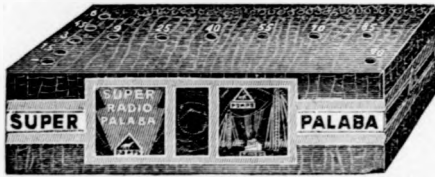
Az általános gazdasági romlás világjelenség, annak leküzdése nemcsak Egyesületünknek, vagy gyárainknak, de még a kormányknak sincs módjában. Ezzel a kérdéssel, mint a mi szempontunkból vis majoral foglalkozni nem óhajtok, csupán mint egyik ható okra, kívántam említésével rámutatni.

A nagyadó építésének üzlettrontó hatását teljesen kiküszöbölni szintén nincsen módunkban, ellenben annak mérséklésére irányuló eszközök már részben a mi kezünkben vannak. Ezen okokat az illetékes tényezők: a posta, a Stúdió, valamint a sajtó tudomására hoztuk és bennük megértő, értékes segítőtársakra találtunk.

A vásárlási kedv felélesztésére irányuló elgondolásomat ebben a cikkben nem óhajtom kifejezni, mert ez irányban már a gyárakkal, a sajtó képviselőivel, u. m. a Póttával és a Stúdióval beható tárgyalásokat folytatottam és bizonyos részeredményeket, mint ismeretes, el is értem, de a tárgyalások boldog emlékü Szóts Ernő tragikus halálesete miatt megszakadtak. Igyekeznem fogok ellenben azok folytatását minél előbb kieszközölni. Ezzel a kérdéssel tehát úgy az ankéteken, mint lapunk hasábjain sok alkalmunk lesz foglalkozni.

Ma a készülékgyáraink üzletpolitikáját szeretném vizsgálni és rámutatni azokra a hibákra, melyeket elkövettek és amelyek a közönség vásárlói kedvét szegték.

A gyárak folytonos árleszállításokkal elveszik a közönség vásárlói kedvét. A vásárló látva ezt az eljárást, az újonnan piacra került készülékek vásárlásától is tartózkodik, mert joggal bízik abban, hogy néhány hónap múlva az új típusú készülékeket kibocsájtási áránál lényegesen olcsóbban vásárolhatja meg, hiszen az árleszállítás mindig akkor történik, mikor a gyárak újabb típusokat hoznak forgalomba és így bár szívesebben vásárolná meg az újabb típusú hangzatosan bekonferált készüléke-



Nincs többé gondja anódtelepekre

Forgalomba került a
négyoszlopes cellákból készült
super rádió palaba
nagy teljesítményű anódtelep

Kérjen árajánlatot!

PÁLA ELEMGYÁR R.-T.
BUDAPEST, V. VÁCI-UT 66.

ket; először újabb árszállításra vár! A vevők ezreimél késik ily elgondolás alapján a vásárlás éveken át, közben a gazdasági helyzetük leromlott és a vételtől elállanak, vagy igényeiket csökkentik.

Az árszállítások oka legtöbbször az, hogy gyáraink a piac felvevőképességének megbecsülésében nem járnak el kellő körültekintéssel és nagyobb készleteket gyártanak le, mint amilyent el tudnak helyezni. Az új szezon beálltával tehát a régi típusokból nagyobb készletekkel rendelkeznek, de ezeket már az eredeti áron eladni nem lehet. Az árukészletek visszamaradásának oka még, mint ezt Bárány Henrik kartársunk e lap múlt év decemberi számában kifejtette, hogy »eleget vagyunk«, sőt sokan vagyunk és gyáraink közül néhány közel ezer bizományossal van összekötöttesben. Csak azt tételezve fel, hogy egy ily gyár minden típusából bizományosaink egy-egy példányt ad át, akkor is az új szezon beálltával minimálisan három-négyezer régi típusú készülék felett rendelkezik, ami tekintélyes tökevesztést jelent. Kivezető ut csak az volna, ha gyáraink új típusok gyártásánál és az eladási lehetőség megbecsülésénél fokozottan óvatossábnak járnának el és ha bizományosaik számát lényegesen csökkentenék. Így bizományi raktárukat a szezon vége felé módjuk van néhány ezer helyett néhány százra redukálni és ezekből a régi típusú készülékekből is lehetséges a kibocsátási áron néhány száz darabot még elhelyezni, ha az új készülékek reklámját megfelelően szövegezik. Ily módon nem kell már eleve avval kalkulálni, hogy az új típusú készülékekből néhány ezret önköltségi ár alatt kell a piacra kidobni és így már az ármegállapításnál 25–30%-kal alacsonyabbra állapíthatják meg azok árait, ami az elhelyezés lehetőségét lényegesen megnöveli.

A folytonos árszállításoknak van egy ránk nézve rendkívül kellemetlen és a közönséget destruáló hatása. Az, hogy vevőnk, ki egy nap nálunk vásárolt, ugyanazt a készüléket már másnap lényegesen olcsóbban láthatja kirakathat elhelyezve és így az az érzése, sokszor kifejezett meggyőződése is, hogy mi eleve tudtuk az árszállításról, de elmulasztottuk erre figyelmeztetni, sőt akartattal beugrattuk, becsúptuk! Így a vásárló közönség elveszti kereskedőjében bizalmát és a legfigyelmesebb, legkomolyabb kereskedő is teljesen ártatlanul úgy él vevőközönségének tudatában, mint egy csaló, ki ellen törvényt eszközökkel védekezni nem lehet! Legkirívóbb esete ennek egyik csereakció, hol a nyomtatott árlap szerint egy készülék ára 775 P, csereára 555 P, készpénzre reverzális szerint 10%-kal kevesebb, vagyis 500 P volna, de mindenki tudja, hogy a készüléket a gyárban 200 P-ért, sőt újabb hírek szerint olcsóbban is, privátuk kiszolgálják akkor, mikor a kereskedő legálisan 300 P-ün

alul nem juthat hozzá. Ez egy lehetetlen állapot és a tisztas kereskedelemnek komoly kárt okoz. A csereakciókat korlátozni kell tisztességes határok közé és nem szabad annak sem rejtetni, sem nyílt megtévesztéssé elfajulnia.

Mi ezt a szerepet nem óhajtjuk tovább vállalni. Jogos érdekeink védelmét kérjük és amennyiben az árszállítás időközönként minden óvintézkedés ellenére feltétlenül szükségessé, elkerülhetetlené válnék, azt oly módon kellene eszközölni, hogy az árszállítással kapcsolatban minden oly vevőnek, ki vásárlását akár részletre, akár készpénzzel, de az árszállítás előtt maximálisan 4–5 hónappal eszközölte, a bruttó árkülönbözet visszatértessék! Természetes ennek következtében az is, hogy amennyiben ezen előterjesztésemet megfogadni tanácsosnak tartják gyáraink, úgy árszállítást mindig közvetlenül az új szezon beállt előtt kell eszközölni, mikor a leszállítást megelőzően hónapokkal visszamenőleg csak igen csekély számú üzletet kötöttek.

Meggyőződésem az, hogy ha a magyar gyárak hivatásuk magaslátán állva, javaslatomat magukéva teszik, vevőink bizalma úgy a gyárak, mint a kereskedők felé meg fog szilárdulni és ez az üzletkötéseket nagymértékben megkönnyítendő.

A német vezető és komoly gyárak együttes nyilatkozatban közlik szaklapokban, hogy a közeli hónapokban árszállítást nem fognak eszközölni. Ezt a mi gyárainknak is meg kell tenniük, mert árszállításra szükség van, de annak nem szabad fejl nélkül, úgy történni, hogy a régi készülékek leszállított ára és annak reklámja az új eladási lehetőséget is csökkentse.

Az itt felvett javaslatok részletes megtárgyalása céljából a közeli napokban gyáraink igen tisztelt vezetőit megbeszélésre fogom felkérni. Abban a reményben, hogy sikerül oly plattformot találni, mely a hibák kiküszöbölése mellett a mai állapotnak javítására vezet.

Kaffka Károly ü. v. elnök.



BRILL vezérképveletek V., Báthory ucca 5. sz.
Detektorok nagy választékban!

Vevői hálások lesznek

ha elsőrendű **külföldi kristályainkat** kapják

- „Koroto“ 100%-os kristály 55 fillér dobozonként
- „Thoxyd“ 100%-os kristály 45 fillér dobozonként
- „L. S. B.“ 100%-os kristály 12 fillér celluloid zacskóban.



AMRAD precíziós többszörös forgók, műszerrel pontosan összehangolva $\frac{1}{2}\%$ tolerancia, masszív ház, golyócsapággal, kis kiegyenlítő kondenzátorokkal. Kapható: 2×500 cm. (75 \times 115 \times 55 $\frac{m}{m}$), 3×500 cm. (110 \times 115 \times 55 $\frac{m}{m}$), és 4×500 cm-es (140 \times 115 \times 55 $\frac{m}{m}$) kivitelben.

Gyártja: Hidy és Tsa VI., Aréna-ut 140.
 Telefon: 919–97.

Fűtőtechnikai üzem

Fűtőtestek rajza szerint is: vasaló, főző, resó, kályha, elektroorvosi, laboratóriumi stb. célokra. Kívánt hőfok és feszültség megadandó.

WACHTEL EMIL
 Budapest, II., Corvin-tér 6.

Telefon 577–75.

Javításokért elküldők!

Magyar Norris Művek,

Fém- és bakelit tömegcikk gyártását vállalja. — Nagy választék rádió és elektromos cikkekben

BUDAPEST, VI. Ó-ÚCCA 14. TELEFON: 170–35.

Gyártja a legmodernebbül felszerelt üzemében az összes rádióalkatrészeket

Hogyan dolgozzon a villanyszerelő lakott helyiségben Irta Rátkai Tivadar

Üzletkörüink bővítése csak oly módon képzelhető el, ha alkalmazottaink vevőinkkel és megrendelőinkkel való érintkezésben oly modort tanusítanak, hogy vevőink, megrendelőink meglegedettek legyenek. Szerző e cikkben nagy körültekintéssel, pontokba foglalva tárgyalja a villanyszerelő viselkedésének módját a megrendelő lakásán. Célszerűnek tartanók, ha kártyásaink időközönként illyirányu megbeszéléseket tartanának alkalmazottaikkal. Irányelvül szolgáljon a kiváló szerző cikke. A szerk.

Minden villanyszerelőmesternél hivatásának gyakorlásában gyakran előfordul, hogy segédeit, inasait, esetleg mindkettőt együtt a munkádató, vagy vásárlójának házába, lakásába, üzletébe stb. kell elküldeni, hogy ott javítást, vagy pedig egy új munkát, esetleg átszerelést végezzenek.

Nem mindig lehetséges, hogy maga a szerelőmester minden munka elvégzésénél maga is jelen lehessen és így kénytelen munkáit magukra hagyni és legfeljebb csak ellenőrzést gyakorolhat.

A szerelőmesternek persze legfőbb érdeke az, hogy emberei ne csak a munkát végezzék el kifogástalanul, hanem azok úgy is viselkedjenek, hogy a munkádató teljesen meg legyen elégedve, ne bosszankodjék és a munkásokra ne legyen panasz.

Főleg a női munkádatók bizonyos dolgokban, mint rendszerezést stb. igen érzékenyek és a munkák kiadásánál sokszor igen fontos szavuk van, mert ugy-e hány-szor hallottuk már a gyakorlatban a hölgyek beszélgetése közben azt, hogy »erre a munkára ezt az iparost ajánlhatom neked«, de ennek az ellenkezőjét is, sajnos, sokszor lehet hallani, vagyis, hogy »ne add oda a munkát, mert nálam az hanyagul végezte el.«

Ha a szerelősegédek, inasok vagy segédmunkások a mesternek és ma-

guknak sok mérgelődést és bosszúságot akarnak megtakarítani, úgy figyeljenek az itt következő és az életben jól bevált szabályokra:

1. Ha bármilyen munkának, vagy csak javításnak elvégzésére is a vevőnek, munkádatóának házába, vagy üzletébe stb. mennek, tudakolják meg egészen pontosan, hogy milyen munkáról van szó és ennek megfelelően, amire szerszámban és anyagban szükség mutatkozik, a műhelyben, vagy üzletben készítsék elő, mert semmi sem bosszantja jobban a vevőt, mint az, hogy rövid idő után a munkát abba kell hagyni, hogy a hiányzó anyagot, vagy szerszámot elhozzák. De ha ez mégis elkerülhetetlen lenne, a munkát ne hagyják szó nélkül abba, hanem jelentsék kellően megindokolva a megbízónak az eltávozást.

2. Ha a munka megkezdését egy előre meghatározott időre tűzték ki, úgy gondoskodni kell arról, hogy a megszabott időben a helyszínen legyenek, mert minden késés a hanyagság, a nemtörődömség benyomását keltheti. A háziasszonynak sem kellemes, ha a munkára való tekintettel ő a szükséges utakat és beszerzéseket elhalasztja.

3. Ha a munkádató házába, üzletébe stb. lépünk, tisztítsuk meg cipőinket az utca szennyétől, a belépőkör kalapunkat, vagy sapkákat vegyük le és amennyiben a munka minemisége ezt megengedi, dolgozzunk ott hajdonfővel.

4. Nemcsak a munkádató személyével, hanem a ház minden hozzátartozójával szemben legyünk udvariasak, előzékenyek; kerüljük a velük való haszontalan társalgást. Csak akkor beszéljünk, ha kérdeznak, de válaszuk mindig szerény és tartózkodó legyen. A szerelőmesternek üzleti, vagy családi viszonyaira vonatkozó esetleges kérdézőkérdezőkre óvatosan válaszoljunk, míg tolatkodó kérdéseknél ugykell tenni, mintha a dolgról nem tudnánk semmit. Sohase nyilatkozz-

unk kicsinylőleg a mesterről, vagy annak vállalatáról.

5. A helyiségben való tartózkodás alatt mindig arra gondoljunk, hogy idegen helyen vagyunk. A lakásban való dohanyzás a legrosszabb benyomást kelti és éppen úgy az éneklés és füttyülés. Munkatársainkkal ne hangos kiáltásokkal érintkezzünk. Ha a munkaidőbe étkezési, vagy pihenő szünet esik, ezalatt halkán és feltűnés nélkül beszélgetünk egymással. Nyugodtan és szakavatottsággal lássunk a munkához és ne törődjünk olyan dolgokkal, amikhez semmi közünk sincs.

6. Ha a munkálatokhoz a munkádatóának valamely szerszámjára, mint például seprő, létra vagy más hasonlóra lenne szükségünk, úgy azt udvariasan kérjük el, használat után azt megköszönve vigyük a helyére.

7. Minden munkánál ügyeljünk arra, hogy a lehetőségig mennél kevesebb szemetet csináljunk, lármát csapjunk és semmit se rontsunk el. Hosszabb csöveket és állólétrákat a legnagyobb elővigyázattal vigyünk. Vésésnél, fal-, mennyezetátöréseknél legyünk elővigyázatosak, nehogy a falnak, vagy mennyezetenek a másik oldalán károkat okozunk. Hogy az áttörésnél a szemét, illetve a törmelék a földre ne hulljon, tartsunk lehetőleg közel az áttörés helyénél dobozt, székot stb. Ne hurcoljuk a szemetet széjjel a munkahelyünkön, hanem ilyen szemetelő munkánál takarítsuk mindjárt el a törmeléket, szemetet.

8. Lyukakat, amelyeket a falba vertünk, valamint a legkisebb falsérülést is tisztán gipszeljük el. A mennyezeten, falakon, ajtókon, bútorokon, egyéb berendezési tárgyakon piszkos kézzel ne ejtsünk foltot, de ha ilyen a legnagyobb elővigyázatosság dacára is megtörtént, azt gondosan távolítsuk el. A munkahelyet feltűnés nélkül, összetakarítva szabad csak elhagyni.

9. Ha a munkát másnap még folytatni kell, úgy a munka abbanhagyásakor a szerszámokat rakjuk el és az anyagokat ezekkel zárjuk is el. Gondoskodjunk arról is, nehogy a félíg kész munkából szerencsétlenség, vagy káreset származhassék. Ha a munka készen van, úgy azt az előírásoknak megfelelően vizsgáljuk felül, hogy minden rendben van-e, jelemezünk a munkádató, vagy annak jogosult



mínőségi áru.
Trafók 2+1 P 3-70-től, 3+1 P 4-90 től
Fójtók 1-50-től, huzalellenállás —, 14
mikrodialok, hangszórók, tekercsek stb.

Tömeggyártás
Szegetzky Ferenc
VII. Verseny-u. 14. Telefon 37-6-34.



Cm blokkok 20—50.000-ig 1500 V-ra vizsgálva
Légszigeteléstű forgók 300 és 500 cm.
Dobskála, 4 polusu hangszóró szerkezetek
Többcsarkú átkapcsolók

Sántha Testvérek VIII., Visy Imre-ucca 7.
Telefon 37-3-94.

megbizottjánál, mutassuk meg a kéz munkát, adjuk át és udvariasan köszönjük el, kérve további támogatását, illetve megbízását.

10. Mindenekelőtt legyünk becsületesek és ne nyuljunk idegen holmihoz, ha az látszólag még oly értéketlen is.

11. Mindenkor kifogástalan munkát végezzünk és igyekezzünk a munkatadót 100%-ig kielégíteni; termé-

szetesen anélkül, hogy szerelőmestereink érdekeit elhanyagolnánk.

12. A szerelők minden kedvező alkalommal főző- és fűtőkészülékeknek stb. ajánlása által terjesszék a többlet áramfogyasztás lehetőségét, de anélkül, hogy toladókodó lennének és a megbízót és környezetét világoztassák fel a villamosság alkalmazásának sokoldalúságáról, kényelmességéről és főleg gazdasági előnyeiről.

csak valaha do'ga volt vele, szeretett és nagyra becsült. Beosztottjai kíváncságra sem járadást sem időt nem kíméltek. Nemesek kötelességüket teljesítették, hanem en'á' sokkal többet. Ahogy Szóts Ernő, ha szükség volt rá éjjel-nappal dolgozott, úgy a Stúdió minden alkalmazottja hivatalos idején kívül is mindenkor rendelkezésére állott.

Nem állítjuk, hogy Szóts Ernő a legkiválóbb szakemberek közé tartozott, de ennek hiányát sohasem éreztük. Talán egyik érdeme is az volt, hogy egyoldalú szűkértelem nem befolyásolta és így a Stúdió műsora sem volt egyoldalú. Szóts Ernő európai műveltségű ember volt és széles látókörrel követhetett mindenkor megtudta ítélni a kapott tanácsok értékét.

Szóts Ernő érdemei elvitathatatlanok. Szóts Ernő teremtette meg a magyar rádiót és csak kevesen tudják, hogy milyen nagy tüpatattal és diplomatiát is megszegyenítő ügyességgel győzte le, vagy kerülte meg azokat az akadályokat, amelyeket számos oldalról elébe állítottak.

Utód i. H. vel Béla és Hlatky Endre, lehet, könnyen lehet, hogy többet sebbet, jobbat fog produkálni, mint ő, az utód már kitaposott utakon fog haladni, az uttörő Szóts Ernő volt.

Eltemették Szóts Ernőt . . .

Ezekkel a szavakkal fejezte be a bemozdó Szóts Ernő temetésének közvetítését 1932. december 19-én.

Eltemették Szóts Ernőt . . . és ezzel a temetéssel a magyar rádió első hősi korszaka véget ért. A Rákóczi-úti szűk helyiségben, a régi Telefonhírmondó helyiségeiben kezdette meg ezeltől hét évvel a magyar rádió rohamos fejlődését, a néhány ezer Telefonhírmondó előfizető helyett száz-ezrek lettek adózói a Magyar Telefonhírmondó és Rádió rt.-nek. És hogy százezrek lettek, nagy mértékben Szóts Ernő érdemének tudható be.

Szóts Ernő igaz-vérig katona volt. Katonás rövidséggel, gyors és elapso megfontolással intézte el a rádió

ügyeit. E sorok írójának alkalmá volt gyors intézkedéseit több ízben tapasztalni. Mintegy két éve utoljára, midőn egyik futball csapatunk külföldi utjáról volt hazatérőben, egy este hét óra után telefonon hívta fel Szóts Ernő figyelmét arra, miszerint a sport iránt érdeklődő közönség nagyon szívesen látná, ha az érkező csapat fogadtatását a pályaudvarról közvetítenék. Szóts Ernő csak ennyit válaszolt: Az idő már nagyon rövid, nem hiszem, hogy meg tudom csinálni, de megkísérelm . . . és este fél tízkor megtörtént a közvetítés. Ezt a teljesítményt csak egy Szóts Ernő tudta létrehozni, egy Szóts Ernő, akit minden ember, aki csak ismerte, ádink



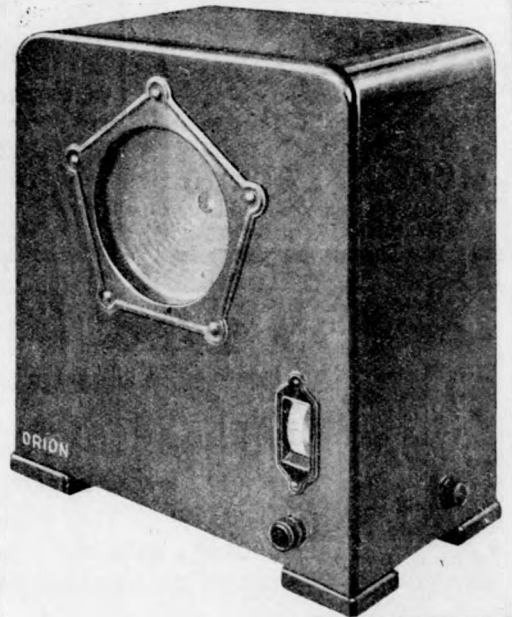
AZ ÚJ ÉVBEN

**A NAGYOBB KÉSZ-
LÉKÉK IRÁNT INDUL
AZ ÉRDEKLŐDÉS**

Épen ezért ajánlja mindenkinek a dinamikus hangszórával egybeépített 5+1 lámpás 7050-es, valamint ezek egyenáramú típusait, a 7051, 7052-es Orion rádiókat, ha Önnél megbízható készüléket keresnek. Ezen típusok tökéletes hangvisszaadása, szelektivitása, egyszerű kezelése már közismert.

GYÁRTJA:

**MAGYAR WOLFRAMLÁMPA-GYÁR
KREMENEZKY JÁNOS R. T. BUDAPEST.**



Az izzólámpakérdéshez

Decemberi számunkban egy cikket közltem »Az izzólámpakérdéshez« címen. Erre a cikkre szerkesztőségünkbe több válasz érkezett, melyek közül Fischer Hugó karlarsunkét itt leközlöm. Azért választottam ki Fischer választát, mivel éppen Fischer ur állásponjtja az, amelyik legelősebben fordul szembe az enyémmel.

Tek. RÁDIÓ ÉS VILLAMOSSÁG szerkesztőségének

Az igen tisztelt szerkesztő ur tollából »Az izzólámpakérdéshez« cím alatt megjelent cikk készlet arra, hogy a cikk nagyon is egyoldalu beállítását egy kissé a másik oldalról is megvilágítsam.

Mindkét féltől, úgy a kartelltól, mint a kartellen kívüli álló gyártótól egészen távol állok, mert izzólámpákkal nem igen foglalkozom és csak azért kell a cikkre megjegyzéseimet megírni, mert cikkükön nagyon is látszik, hogy honnan sugalmazták és az a véleményem, hogy úgy az Egyesületnek, mint az Egyesület lapjának

nem az a hivatása, hogy cikkében a kartellgyártmányokhoz csinálgjon propagandát, hanem az, hogy a tagok és olvasók érdekeit védje és támogassa.

A cikk műszaki adatait, a nélkül, hogy azok helytállóságát módomban lenne ellenőrizni, tudomásul veszem. De nem vehetem tudomásul azt a tisztán elméleti megállapítást, hogy a kereskedők érdekében álljon a kartellgyártmányaink eladására, mert a gyakorlatnak éppen az ellenkezőjét bizonyítja.

Még nagyon jól emléksünk arra az időre, amikor a 1/2-wattos lámpákat forsziroztuk az 1 wattossal szemben. Hiába állítottuk, hogy előnyösebb a drágább 1/2-wattos izzót venni, mégis sokkal több 1 wattos izzó fogyott.

Ma is ez a helyzet. Ha a vevő elé tesztünk egy izzót 1.16 pengőért és egy másikat 92 fillérért, minden műszaki érv dacára is a legtöbb vevő az

olcsó izzó mellett dönt, mert a pilanatnyi megtakarítás ma a legfontosabb.

De lássuk a kereskedő szempontját számokban, amiről a cikk is, még a kartell is tökéletesen megfélemlézik.

A kartellen kívüli izzó átlagos beszerzési ára 30% engedményt számítva: $92 + 102 + 130 = 324 : 3 = 108 - 30\% \text{ drb.-ként } 75.6 \text{ fillér.}$

Egy kiskereskedőnél átlag 200 drb.-ból álló raktárt feltételezve P 151.20-t kell raktárba fektetnie.

Ezzel szemben a kartellizzók beszerzési ára és a befektetendő tőke így alakul:

Beszerzési ár $102 + 112 + 144 = 358 : 3 \text{ drb.-ként } 119.3 \text{ fillér.}$ 200 darab beszerzése igénybe vesz tehát P 238.60-t.

Ezek szerint az első és a kereskedő szempontjából ma semmiképpen el nem hanyagolható az a tény, hogy kartellizzók tartása 58%-kal több tőkét vesz igénybe, mint a kartellen kívüli gyártmányoké.

Lássuk a hasznót. A kartellen kívüli izzókat általában A skála árában adják el. Tehát 200 drb.-nél P 151.20 beszerzési árral szemben az eladási ár P 216.—, a haszon P 64.80, mely a beszerzési árat alapul véve 43%-nak, az eladási ár alapján pedig közel 30%-nak felel meg. Ez olyan haszonkulcs, ami a mai legyengült életmenet mellett igazán ráfér a kiskereskedőre.

A kartellgyártmányok eladási ár C skála alapján 200 drb.-nál P 272.60, a beszerzési ár P 238.60, a haszon P 34.—, ami a beszerzési ár alapján 14%-nak, az eladási ár alapján 12 1/2%-nak felel meg.

Abszolút számokban a kisebb befektetés 64.80, a nagyobb befektetés 34.— pengő hasznót hoz, tehát 30.80 pengővel kevesebbet.

Ezzel a számokkal szemben a kartell érvei, ha még oly helytállóak is, nem sokat használnak. Ezt tudja a kartell is, ezért az erőlködés cikkeiben és hirdetésekben, továbbá azon a módon, amiről az egész véres beszél, de senki sem helyesli.

Több kereskedővel tárgyaltam ebben az ügyben és egyöntetűen az a vélemény alakult ki, hogy mindenki szívesen adna el kartell-izzókat, ha a kartell tekintettel lenne a kereskedőkre és nagyobb hasznoszáleket biztosítana nekik. Ha a kis üzemek, a maguk nem gazdaságos eszközeikkel felülről számítva 36–37%-kal alacsonyabb áron tudják gyártmányukat forgalomba hozni, sőt »állítólag« maga a kartell is kihozta a maga



MÜLLER LÁSZLÓ
akkumulátor és elektrotechn. vállalata
Budapest, VI. Liszt Ferenc-tér 6. sz.

ÁTALAKÍTÁS 1.50
Budapest II. vételére

ÉPÍTÉS 2.50
csőhelyenként egyenirányítót is számítva

JAVÍTÁS.

MODERNIZÁLÁS

Rádiószalon és Laboratórium
VII. Dohány-u. 3. Telefon: 4-33-16

FERRO STELLA
RÁDIÓ ÉS VILLAMOSSÁGI CIKKEKET
GYÁRTJA: BORÓS GYULA
UJPEST, VÖRÖSMÁRTY U. 15.
KÉRJEN KATALÓGUST.



Tátra Selector

a legkisebb, a legegyszerűbb, a leghatásosabb

hullámszűrő

a helyi adó kiszűrésére.

Kapható: 550 m, 267 m, 210 m és 840 m-re hangolva

Ára: Btto 6.—, netto 3.60 P

Tátra rádió, Budapest V., Tátra-u. 15a

»Kartellen kívül« gyártmányát még alacsonyabb áron, akkor bizonyos, hogy a kartellgyárak racionális üzemeiben, ha nem is olcsóbban, de legálább is ugyanolyan áron tudnak gyártani. A helyett, hogy hirdetésbe és cikkekbe fektetnék az árdifferenciát, legyék lehetővé, hogy a kereskedők haszná legyen nagyobb és a fogyasztó is olcsóbban jusszon az ő jobb gyártmányaihoz. Ekkor jár es *»K«* jól mind a három fél: a gyáros, mert többet ad el, a kereskedő, mert többet keres, a fogyasztó, mert olcsóbban vásárol.

Kérem, hogy az olvasók helyes felvilágosítása érdekében adataimat a legközelebb megjelenő lapban nyilvánosságra hozni sziveskedjék.

Őszinte tisztelettel:

FISCHER HUGÓ.

*

Fischer ur számadatai feltétlenül helyt állók akkor, ha a kis gyárak izzólámpáit tényleg az »A« skálán lehet eladni. Általában ez megfelel a valóságnak, de mivel árakat védeni nem tudják, az árrontásnak tág tere van, tehát az adatok csak ideig-óráig felelnek meg a valóságnak. Különben én előző cikkemben nem a kartell mellett foglaltam állást, hanem ki akartam mutatni, hogy a kereskedőnek elsősorban jó árut kell tartania. Fischer ur adataira nem óhajtok a részletekben refeálni, inkább a következőkben pontosabban fejtem ki álláspontomat.

*

A cikk megírásának kiinduló pontja egy véletlen esemény volt. Midőn egy k tagtársunknál jártam, egy vevő megkérdezte: mi az oka, hogy az általa eladott lámpa oly sárgás színben világít, mikor a többi izzólámpája szép fehér fényt ad. Ekkor kezdtem az izzólámpakérdéssel foglalkozni. Őszintén bevallom, hogy azideig nem voltam tudatában annak, hogy az alulizzított lámpák világítása oly nagy költségöbbséget okoz és ezért annak használatát nem rentábilis.

Tisztára véletlen, hogy épen akkor midőn az adatok után kutattam, végeztek a főváros megbízásából, annak mérnökei méréseket, abból az alkalomból, hogy az egyik kis izzólámpagyár a fővárosnak szállítási ajánlatot tett. Az általam megadott adatok tehát hitelesek és bárki által ellenőrizhatók. Így a legközelebbi adatokból folyó és a fogyasztóra vonatkoztatott következtetéseim minden kritikán felül megállják helyüket.

Ezeket a tényeket a szerkesztőségünkhöz beérkezett válaszok nem is vonták kétségbe. Ezekről tehát nincs is több mondanivalóm. Emlenben kifogásolták a kereskedő ténykedésére vonatkozó következtetéseimet. Ezekre vonatkozó egyéni véleményemet óhajtom részletesebben megvilágítani.

A kereskedőnek, hogy a vevők tömegét magához kapcsoló tevékenységet fejthessen ki, üzletét elsősorban is a vevő szemszögéből szabad néznie. A kereskedőnek tehát vevőjének olyan árut kell kínálnia, mely áru a vevőt a hosszas használat után is megelégedetté teszi. A kereskedőnek még abban az esetben is jó árua kell vevőjét rábeszélnie, ha a vevője kifejezetten gyengébb minőségű árut óhajt vásárolni. Ha a vevő a kereskedő ajánlata ellenére silányabb árut vásárol és ha a vevő mégis később nincs megelégedve a vásárolt áruval, a kereskedő mindenkor hivatkozhatik arra, miszerint az ő ajánlata ellenére vette a gyenge minőségű árut. Amennyiben a kereskedő nem világosítja fel kellő módon vevőjét, az méltán szemrehányással illetheti, mivel minden kereskedőnek kötelessége ismerni azt az árut, amelyet raktáron tart. Meg vagyok győződve arról, hogy a jó minőségű árut gyártó cég, ha eddig esetleg el is mulasztotta, a közönséget fel fogja világosítani árujának előnyeiről, tehát a vevőnek feltétlenül előbb vagy utóbb tudomására fog jutni az a tény, hogy az általa vásárolt áru szükségleteinek kielégítésére nem a legmegfelelőbb és mi nem kíséreltük meg rábeszélni a jó minőségű áru vásárlására.

Ha pedig a vevő ennek tudatára jut, nem fog többé bizalommal viseltetni irántunk, ami csaknem egyértelmű avval, hogy üzletünket többé nem keresi fel. A kereskedőnek tehát csak az lehet a kötelessége, jó minőségű árut tartani, jó minőségű áru vásárlására beszélni rá vevőkorét. Amennyiben pedig a jóminőségű árunál élvezett kereskedői rabatt nem kielégítő, mindent el kell követnie arra, hogy a rabatt kulesot felemeltesse. Semmi esetre sem szabad azonban vevőjének a miatt, hogy néhány fillérrel többet kereshessen, az általa elért haszon-

többet husz-ötvenszeresénél is nagyobb károkat okozni. Ez még akkor sem engedhető meg, ha a kereskedő nincs ennek a ténynek tudatában, de még sokkal kevésbé akkor, ha ezt tudva cselekszi.

A primitív közönség minden kereskedő iránt eleve bizalmatlan, sohasem biztos abban, hogy a kereskedő nem csapta-e be. Nem mondhatjuk azt sem, hogy az intelligens vevő túlságos nagy bizalommal viseltetik kereskedője iránt. Ennek azonban már a kereskedőtársadalom az oka.

A háboru előtt a fővárosi kereskedők hosszas küzdelem után elérték az alku megszüntetését. A fővárosban csak egyes, kimondottan silány minőségű árut tartó, kereskedőráyokban lehetett alkudni. Ha a háboru nem süllyeszti le általában a közönség és ezzel együtt a kereskedő erkölcsi színvonalát, akkor a fővárosi kereskedők között megindult és sikeresen keresztülviitt akció következtében a magyar kereskedő megközelítene azt a tekintélyt, amelyet az angol kereskedő elért a maga társadalmában.

Mint a szakmabeli kereskedők lapjának szerkesztője, csak azt érezhetem hivatásomnak, hogy minden erővel küzdjek kereskedőink erkölcsi és anyagi megerősödéséért. A kérdéses cikk megírásánál ez az elgondolás vezett engem és ez az elgondolás vonul végig egész munkásságomon.

Biró Károly.

KAEM szilít

tökéletes mert ;

1. a megadott érték $\pm 10\%$ -át garantáljuk,
2. a megadott terhelés 30% -kal túlterhelhető,
3. nedvségnek ellentáll,
4. értékét üzemen sem változtatja.

OLCSÓBB minden más gyármánynál és nagyobb kereseti lehetőséget nyújt.

Á R A :

1·2 watt bruttó P —.80, nettó P —.60
0·6 watt bruttó P —.40, nettó P —.30

Azonnali szállítás utánvétellel. Csomagolást nem számítunk.

Kassay Egon és May Pál

V. Hollán-u. 5. Telefon: 204—64

Tömbkondenzátorok és dinamikus hangszórók

kiváló minőségéért

MIKROFARAD rádiótechnikai és Villamos gyár garantál

Budapest, VI. Berliini-ter 3. Telefon: 212—81.



Egyesületi közlemények

Lemondott a csödbizottság.

A csögyárak 1931. dec. 7-én egyezsége léptek. Egyezségük kiterjedt a csőárakra, az eladási feltételekre és árbetartások ellenőrzésére. Hét különböző márkájú cső lévén forgalomban, mindegyik gyár, illetve annak képviselője, megnevezett egy kereskedőt, akik egy bizottságot alakítottak, mely bizottságnak feladatául tűzték ki az árbetartások ellenőrzését.

Egy évig működött a csőárelenőrző bizottság. Működése folyamán több kereskedőt kizárt a szállításhól, minék következtében ma már csak szórványosan fordul elő az az eset, hogy egy-egy kereskedő a gyár által megjelölt ár alatt hoz csöveket forgalomba.

A csödbizottság múlt hó 30-án tartotta Márton Pál elnökle alatt utolsó ülését, melyen elhatározták, hogy a gyárakhoz levelet intéznek, melyben tagjai megbízatásukról lemondanak.

Reméljük, hogy az újonnan alakuló bizottság — ma már setcsövek alig lévén a piacon — lényegesen könnyebb körülmények között eredményes munkát fog végezni.

Pécsi körzeti ülés.

Felhívásunkra Molnár Artur pécsi körzeti elnök múlt hó 14-ére összehívta a pécsi körzethez tartozó kartársainkat. Az ülés keretében *Zakariás János*, a m. kir. posta kísérleti állomásának mérnöke előadást tartott kartársainknak »A nagydó és relé-állomások működése, a működő relékönl szerzett tapasztalatok és vételi kísérletekről« címen. Zakariás mérnök röviden vázolta a m. kir. posta rádiófejlesztési programját. A magyaróvári, a nyíregyházi és a miskolci relék már üzemben vannak és a pécsi relé a közeljövőben szintén megkezdte próbaadásait. A lakihgyvi 120 KW-s óriás adót a posta a Standard Vill. r.-t.-nél már szintén megrendelte, az épületet lakihgyven felépítette és a szükséges erőáramu vezeték kiépítéséről is gondoskodott. Minden készen van tehát arra, hogy a nagydó szerelése is meginduljon. (Üzembehelyezése jövő év első napjaira várható. A szerk.)

Az óriásadó lesz hivatal, fejtette ki Zakariás mérnök, hogy az ország területén mintegy 150 km. körzeten detektorvételre elegendő energiával besugározza, a fennmaradó terület-részek besugárzása a relédók hívattak.

A reléállomások, valamint a lakihgyvi adó közelében a posta vételkísérleteket végzett. Olyan helyeken történtek ezek a kísérletek, ahol a jelenlegi térorösség oly mértékű, mint aminő a térorösség Budapest felett lesz az óriás adó üzembehelyezése után. Ezen vételkísérletek eredményei a következők voltak: a szuper rendszerű és 3 vagy több hangolt körrel bíró készülékek tökéletesen megbízhatóknak és megfelelőeknek bizonyultak. Wient, sőt a szuperekkell Mümchent, Rígát és Sundswalt is zavarmentesen leheteti venni.

A 3 és 4 lámpás készülékek közül azok, melyek legalább 2 hangolt körrel bírnak és esetleg sávszűrővel is fel vannak szerelve, általában szintén teljesen kifogástalanul, áthallás nélkül vették Wient. Azon készülékek, melyeknél némi áthallás észrevehető volt, hullámszűrővel tökéletes szelektív vétel volt lehetséges.

Az egy hangolókörös készülékek külföld-vételre használhatók nem voltak. Ezeket külföldvevőkék csak megfelelő hullámszűrő alkalmazásával lehetett tenni.

Pécsett a relédó a város szívetől mintegy 3 km-re van. Eppen ezért határozottan lehet állítani, hogy a relédó üzembehelyezése után is a helyzet kedvezőbb lesz, mint akár Magyaróváron, akár Nyíregyházán.

*

Az előadás után elhatározta a körzeti ülés, hogy felkéri az Egyesületet, miszerint

írjon át a postának, illetve a Studiónak, hogy a rádióban hetenként szakelőadásokat tartsanak a rádióról.

írjon át az Egyesület az összes gyáraknak, hogy hirdetésekkel a vásárlóközönséget ne riasszák el, ne hirdessék, hogy csak egyes típusokkal lehet külföldet venni,

írjon át az Egyesület sürgősen a

Postai kettős

bejelentőlapok postai szétküldésével **50 darabonként 1 pengő.**

Bemutató piros cédulák

A bemutatási díja 48 órára 3 pengő, minden további 24 órára 2 pengő stb. felirással **100 darabonként 30 fillér.**

Az ellenérték postabélyegekből küldendő be az irodába.

Standard-gyárnak, hogy a pécsi relé meliőbb üzembehelyezze,

Felkéri az Országos Egyesületet, hogy forduljon a postához, kérve, hogy a 2 P 40 filléres előfizetési díjat szállítsa le minimálisan 2 P-re,

kérjük fel a ker. minisztert, hogy járjon közbe az áramszolgáltató telepeknél, kérve, miszerint azoknak a fogyasztóknak, akiknek hálózati készülékük van, csökkentésék le az áram alapdíját 10%-kal.

Kifogásolja a körzeti ülés a csökartellnek azt az eljárását, hogy az áreszállítással kapcsolatban a kereskedőknek veszteséget okozot,

Kifogásolja a körzeti ülés, hogy egyes fővárosi cégek privát feleket 25%-os engedménnyel szolgáljanak ki csövekkell.

A gyulai szerelők panasza.

Gyulai tagtársaink panasszal fordultak hozzánk. Sételmezték, hogy a Hungária Vill. rt., mely Gyulán az ottani egyenáramu cent-álét átvette és a jövőben váltóárammal látják el a városot szekunder szereléseket vállal és ezáltal az ottani szerelő kartársainknak mérhetetlen károkat okoz. Választmányunk megbízásáól Mechner Zsigmond, titkár és Bíró Károly, lapunk szerkesztője eljártak a Hungária Vill. rt.-nál, ahol Wiesner Félix főmérnököt felvilágosításokat kértek.

Wiesner főmérnök ismertette szerződésüket Gyula városával, mely szerint az átvétellel kapcsolatban az egyenáramu motor- és rádió tulajdonosoknak nem szabad az átkapcsolással kapcsolatban károkat okozniok, vagyis kötelesek minden motor és rádió tulajdonosnak egyenáramu motorját, illetőleg rádiókészülékét azonos minőségű váltóáramura díjmentesen kicserélni.

A Hungária Vill. rt. kiküldött Gyulára egy szakembert, aki az ottani motor és rádió tulajdonosokkal megállapodásokat létesített a cserére vonatkozólag. Felhatalmzták szakértőjüket arra is, hogy szabad idejében — iparengedélyt szereve — háztartási elektromos cikket hozzon forgalomba; amidőn azonban Egyesületünk levelet megkapták azonnal intézkedtek, hogy Gyulán szerződéses kötelességükön felül, tehát a cserén kívüli eladásokat azonnal szüntessék be. Attól azonban, hogy ha valamelyik rádió-, vagy motortulajdonos a birtokában levő egyenáramu készülék helyett nagyobb teljesítményű készülék-

ket, illetőleg motort óhajtott beszerezni, nem térhetnek ki.

Jelenleg semmiféle szekunder szerelést nem vállalnak és az átkapcsolás után kezdetben nem is fognak vállalni. Előreláthatólag az átkapcsolás után egy év alatt 200—300 új fogyasztó fog jelentkezni. Ezek szerelését, amennyiben hozzájuk fordulnak, a ma Gyulán divó szerelési áraknál lényegesen magasabb árakon fogják elvállalni, így az ottani szerelőknek konkurenciát nem jelentenek.

Sőt ennél még tovább mennek. A szerelőknek segítségét is nyújtják. E segítségét oly módon nyújtják, hogy amennyiben bármelyik megbízható szerelő az ő általuk megadott egységárakon munkát vállal és a megrendelő azt nem képes kp.-ben kiegyenlíteni, ők 18 havi hitelt nyújtanak és a hitelezett összeget az áramszámlával együttesen inkasszálják. A vállalkozó szerelő annak kivásására ellátják szerelési anyaggal és kamatvesztéség és ezenkívül igen csekély haszonrészesedést levonásával a munka befejezése után a megrendelővel megállapodott összeget azonnal kifizetik. Amennyiben pedig a megrendelő

őket kéri fel a munka elvégzésére, az így általuk akvirált munkának tetemes részének elvégzését is az ottani szerelőkre fogják bízni, de ily esetben kisebb haszonrészesedést juttatnak.

*

A Hungária Villamossági rt.-vel folytatott tárgyalásaink megbeszélése céljából titkárunk, Mechner Zsigmond, f. hó 5-én este Gyulán összehívta a helybeli kartársakat. A megjelentek köszönettel fogadták titkárunk érdeklődésére folytatott fáradozásait, aki felhívta őket arra is, miszerint egymás között igyekezzenek megállapodást létesíteni, hogy annak alapján a Hungária Vill. rt.-vel szemben egyöntetű álláspontot foglalhassanak el.

Uj tagok.

F. hó 3-i választmányi ülésünk a következő tagokat vette fel: Budapestiek: Stark Jenő (V., Tátra-u. 15/a.), Dávid Mihály (VIII., József-körút 64.), Arnstein S. (VIII., Népszínház-u. 39.), Gróf Miklós (IV., Kossuth Lajos-u. 5.). — Pécsiek: Kornhauser Antal, Braun Jenő, Osgyáni Jenő.

Az ipar köréből

Az Amrad többszörös forgók használata a gyakorlatban.

Alig néhány hónapja kerültek forgalomba az Amrad többszörös forgók, amelyet amatőrök és készülégyárak építettek be készülékeikbe. Mint értesülünk, igen gyakori eset, hogy az építő amatőr a szükséges tekercseket nem készíti el kellő pontossággal, — műszerekkel kellőleg felszerelve nem lévén — nem képes a tekercsek önindukcióját utánamérni. Természetes így, hogy készülékében a rezgőkörök nem lesznek pontosan összehangolva. A többszörös forgók szélső lemezei szektorokra tagozódnak, abból a célból, hogy a forgók kapacitásait össze lehessen hangolni. Az amatőrök között az a téves hit van elterjedve, hogy a szektorok a rezgőkörök egybehangolására szolgálnak, ennek következtében a szektorokat hajlítgatják.

Kérjük a forgókat forgalomba hozó kereskedőket, hogy minden alkalommal figyelmeztessék a vásárlókat, miszerint az Amrad forgók kapacitásmérő berendezésen pontosan már összehangolva kerülnek ki a gyárból, úgyhogy az egyes kondenzátorok között a teljes skálán végig gyakorlatilag kapacitásbeli eltérés nem mutatkozik.

A gyár az egyes forgók közötti eltérést maximálisan 0.5%-ban engedi meg, de ezt a gyakorlatban nem éri el. Így az I. és II. szektoroknál 1.3 cm., a III. és IV. szektoroknál 1.5 cm., az V. szektornál 2.3 cm. a maximálisan előfordulható különbség. Ennek következtében az Amrad forgókhoz az amatőrnek nem szabad hozzányulnia. A rezgőkörök között fennálló eltérések kiküszöbölésére kizárólag a forgók chassissján elhelyezett kis kiegyenlítő kondenzátorok szolgálnak. Abban az esetben, amikor a kis midget (kiegyenlítő) kondenzátorokkal nem lehet a rezgőköröket összehangolni, a tekercs meneteiből kell levenni, vagy hozzátekercselni, amennyiben pedig a szektorokat változtatni meg, akkor az egyes forgók kapacitású között hozna létre különbségeket, minek következtében az összehangolást már eleve lehetetlenné tenné.

E nehézségek kiküszöbölése céljából az Amrad üzem a közeli napokban egy 3+1 csöves sávűrös kített hoz forgalomba, mely a 3-as forgón kívül 3 drb összehangolt tekercset és az elkészített chassis-t dobozba csomagolva fogja tartalmazni.

Házasság.

Patay Imre dr., a Vatea megalapítója, jelenleg a Vatea és Philips ügyvezető igazgatója megnősült. Felesége: Jámbor Ági, a fiatal, kiváló zongoraművész.

Bruer Simon, a Standard mérnöke, nőül vette Hitesi Icát.

Fodor Miklós, Engel Károly részletosztályának vezetője, az »Always« elektrotechnikai gyár igazgatója eljegyezte Stern Erzsébetet, dr. Stern Odón fatermelő leányát.

A ROTAND

uj ideális hangu 4 polusu Arany szerkezet. Teljesen új megoldás. A rezgőnyelv lehető leghosszabb méretezése folytán a mély hangokat is tökéletesen adja vissza. Hangerős, könnyen indul, terhelhető. P 5-50

ROTAND a tökéletes, hangerős, félfix detektor, cserélhető betéttel. (2 kristályos) Hangerős, könnyen kezelhető. Szép szigetelt házban. P - 78

ROTAND SUPER GOLD szárazanodttelepek a legkitűnőbb regenerálódnak. Leghosszabb élettartam, egyenletes feszültség mellett.

V	10	20	60	90	120
P	1.15	2.40	4.70	6.70	8.95

ROTAND SUPER GOLD zsebelem P - 40

ROTAND SUPER GOLD botelem P - 32

Igen sok új ROTAND gyártmányú kitűnő alkatrész előkészületben! A ROTAND gyártmányok minőségük — rendkívül olcsó áron.

Óriási választékomat saját készítményű

fadobozaimból

állandóan még növelem. Remekszép kivitelem. Vevőim kívásására 2 új olesó, forrózott, normál méretű fadobozt hozok piacra, csinos fafaragású előlappal, szenczáció áron.

179. Hangszóróval egybeépített 2+1-es fadoboz P 3,90

179. Hangszóródoboz P 2,90

Ezen két típus csak ezen két mértékben szállítható!

EKATRAFÓ 2+1-hez hálózati trafó, Dubló vagy Dubeka la. kivitel P 4,40

U. az Trieka 2 fázisu 3+1-hez P 7,80

Ezen két ismert kivitel, csak amíg a készlet tart.

Ha még nem vásárolt cégemnél, — tegyen próbát!

Jó minőség, olcsó ár, gyors szállítás. Árak netto — éspénzárak, helyt raktáram.

ROTTER LORÁND
képviselői cikkek raktára
VIII. Rákóczi-ut 73. szám.
Telefon: 35-8-22.

Tátra Selector

Szabadalom bejelentve.

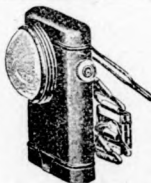
Az eddigi forgalomban lévő hullámszűrők azért nem tudtak elterjedni, mert kezelést a laikus közönség részére nehézkes volt. A kevésbé szelektív készülékeknel a közeli hullámhosszu állomások egyszerre jelentkeznek. Az újonnan készült készülékeknel azonban a szomszédos hullámhosszu állomásokat csak az egészen nagy állomások, rendszerint a helyi adó, nyomják el, míg a távolabbi állomások, ha kissé zavarják is egymást, mégis annyira szétválaszthatók, hogy a vétel lehetséges. Ezekből az következik, hogy olyan hullámszűrőre van szükség, amely egyetlen adót, a helyi adót küszöböli ki.

A Tátra Selector ebből az elgondolásból indul ki. A Tátra Selector-t Budapest hullámhosszára, 550 méterre hangolják be Budapest és környéke részére, 210 méterre Miskolc és Magyaróvár részére és 267 méterre Nyíregyháza részére. Ugyancsak készül 840 méterre hangolva Budapest II. kizárására.

A Tátra Selectoron nincs tárcsa, amit forgatni kell, egyszerűen a rá szerelt banándugót betoljuk a készülék antennapólusa helyébe és az antennavezetést a Selectoron lévő öt hüvely közül az egyikbe. Ezen a helyen azért kellett több leágazást készíteni, mivel, mint minden hullámszűrő, kissé lefojtja az elektromos rezgéseket és így minél szorosabb a csatlóás, annál jobban gyengül a vétel. Ha a készülék maga már eléggé szelektív, csak kis korrekcióra van szükség, akkor lazán csatlóhatjuk az antennát a

hullámszűrőhöz, ha kevésbé szelektív, akkor szorosabb csatlóást kell alkalmaznunk és így természetesen a hang-erő is gyengébb lesz.

Az elért eredmények: Egy hangolókörös készüléken, melynél az egész skálán Budapest szól, a Tátra Selector beiktatásával Wienben még igen gyengén volt hallható Budapest, de itt is csak akkor, ha Wien nem volt üzemben, vagy piano részleteket adott, Firenzénél már akkor sem hallatszott Budapest, amikor Firenze üzemben kívül volt. Két hangolókörös készüléknel hullámszűrő nélkül Budapest még Prága adása alatt is zavart egy kevésbé, míg a Selector beiktatásával Münchennél, amikor ez üzemben kívül volt, alig hallhatólag jelentkezett a helyi adó.



Gyárivizonteladási áron kapható nálam minden gyártmány

zseblámpaelem
zseblámpa
izzólámpa

Akkumulátor még olcsóbb lett!

Norm. elem 32 fillértől, zseblámpa-hüvely 40 fillértől, 4V 1-es akkumulátor P 8.70, 10V 1 adó, anódtelep P 2.10.

FISCHER HUGÓ

V. Csáky-u. 37. Telefon: 91-1-51.

Halló, itt rádióhumor!

— Vig György könyve. —

Vig Györgyöt jól ismerjük a Rádió Ujságban megjelent kirokijai révén. Vig György tolla elől nem menekül senki, akinek valami köze van a Studióhoz. Vig György mindenkin megtalálja a sebezhető Archiles sarkot, de nem ló mérgezett nyállal. Sebet ejt, kigúnyol, de mindig csak úgy szórmentén, hogy ne fájjon nagyon.

Vig György a Rádió Ujságban megjelent kirokijait, verseit és vicceit összegyűjtve, újakkal bővítve, könyv alakban, saját kiadásában jelentette meg. Kapható a szerzőnél. Budapest, V., Vadász-u. 11. Ára 1 P.

Kiadja:

A Rádió-Villamossági Kereskedők és Kisiparosok Országos Egyesülete.
Felelős szerkesztő és kiadó: **Biró Károly**

Visszamaradt árúját megveszem
LANG TIBOR
VIII. Népszínház-utca 45. Telefon: 4-35-48.

RÁDIÓDOBOZOK
legolcsóbban „ATLASZ” asztalosüzem
Budapest, VII. Almásy-tér 13.
Telefon: József 411-97.

RÖSZ összefoglaló **január**
26-án 19 órakor ::



KOLLER bronzcsillárgyár Telefon:
Budapest, Dobozi-u. 15. J. 31-3-37

1932. évi új modellek. — Tömegcikkek. — Nikkelezések. Bér munka. Használt csillárok átalakítása, felújítása az összes galván színekben, ezüst, arany vagy bármely „Duco” festékdíszítéssel.



Tátra Selector, fix hangoláshu hullámszűrő a helyi adó szelektálására öt különböző csatlóással. Közvetlenül a készülék antennahüvelyébe dugaszolható.

Tátra rádió, V. Tátra-u. 15/a.
Telefon: 120-62.

Ujdonságok



Kétáramkörös tumblerkapcsoló 6 A
250 V terhelésig. Biztos érintkezés, gyors szakítás. Kapható: barna és fekete bakelit, valamint üveg fedőlappal.

Brill vezérképujeletek
V. Báthory-u. 5. Telefon: 293-05.



Palaba fény a legolcsóbb, a legkisebb hüvely nélküli zseblámpa elem.

Palá és Tsa. V. Váci-ut 66.